

Ζεσταίνεται η

Διπλασιάστηκαν οι παραγγελίες μετά τα

«Δεν σκεφτόμουν να προχωρήσω άμεσα στην αγορά αυτοκινήτου αυτή την περίοδο. Θα το κάνω όμως γιατί αυτή η εποχή είναι ιδανική. Οι περισσότερες εταιρείες αυτοκινήτων κάνουν επιπλέον προσφορές, οι οποίες, αν προστεθούν στη μείωση του τέλους ταξινόμησης, έχουμε μια εντυπωσιακή έκπτωση».

ΡΕΠΟΡΤΑΖ: Ζωή Λιάκα

Η Μαίρη Κούβαρη, ψυχίατρος, είχε δρομολογήσει την αγορά του αυτοκινήτου της για μετά το καλοκαίρι. Όμως οι νέες συνθήκες που διαμορφώθηκαν στην αγορά τής έδωσαν την ευκαιρία να προχωρήσει. «Μέχρι πριν από την ανακοίνωση της μείωσης του τέλους ταξινόμησης, δεν σκεφτόμουν να κάνω κάποια κίνηση, αν και είχα ένα σημαντικό μέρος των χρημάτων, γιατί το γενικότερο κλίμα ανασφάλειας που επικρατούσε λόγω της οικονομικής κρίσεως με επηρέαζε. Τώρα όμως είναι μια καλή ευκαιρία για τους περισσότερους που έχουν σκοπό να αγοράσουν ένα καινούργιο αυτοκίνητο και ιδιαίτερα αν αυτό που θέλουν είναι μεγάλου κυβισμού».

Η τελική τιμή του αυτοκινήτου που θα

ήθελε η μείωση των τελών, η διευκολύτητα στα καταστήματα έχει σχεδόν πενταπλασιαστεί. Ενθαρρυντικά όμως είναι και τα στοιχεία που προκύπτουν από τα κλεισίματα αγοράς, αφού και αυτά τείνουν προς τον διπλασιασμό». Τα μέτρα ήταν αναγκαία, έστω και αν είναι βραχυπρόθεσμα», τονίζει ο κ. Ιακωβίδης. «Η αλήθεια είναι πως ωφελούνται περισσότερο εκείνοι οι οποίοι θα αγοράσουν αυτοκίνητο μεγάλου κυβισμού. Όμως οι περισσότερες εταιρείες προχωρούν σε επιπλέον παροχές και εκπτώσεις έτσι ώστε να ευνοηθούν και εκείνοι οι οποίοι έχουν σκοπό να πάρουν ένα αυτοκίνητο μικρότερης αξίας».

Ιδανική εποχή

Ιδανική εποχή είναι τώρα και για τον κ. Μιχάλη Σβυρινάκη, ο οποίος θα προστεθεί στους αγοραστές. Είχε προγραμματίσει να αγοράσει ένα δεύτερο μεγάλου κυβισμού αυτοκίνητο για την οικογένειά του σε έναν περίπου χρόνο. Επισπεύδει όμως την αγορά, γιατί «η μείωση στις τιμές των αυτοκινήτων είναι πάρα πολύ μεγάλη για, αφού εκτός από τη μείωση των τελών ταξινόμησης οι εταιρείες δίνουν επιπλέον κίνητρα στους υποψήφιους αγοραστές. Έτσι προκύπτουν αρκετά οικονομικά οφέλη για όλους τους αγοραστές».

Η αγορά των αυτοκινήτων και ιδιαίτερα των καινούργιων έχει τονωθεί σημαντικά, επισημαίνει ο Μάνος Εμμανουήλ, διευθυντής Marketing της Citroën Hellas. «Έχουν αυξηθεί σημαντικά οι διευεύσεις αλλά και τα κλεισίματα. Γρήγορα η αγορά θα έχουμε στο τέλος του μήνα, όμως όλα δείχνουν ότι επειδή τα μέτρα έχουν συγκεκριμένο χρονοδιάγραμμα και αρκετοί θα στραφούν να εκμεταλλευτούν τις νέες αυτές ευκαιρίες, πιστεύουμε ότι θα σημειωθεί σημαντική αύξηση στις πωλήσεις. Τώρα, αν θα καταφέρουμε να καλύψουμε τις απώλειες του προηγούμενου εξαμήνου και να αγγίξουμε τα περυσινά στοιχεία, αυτό θα φανεί αργότερα».

ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΑΠΡΙΛΙΟΥ

Στα περυσινά επίπεδα ελπίζουν οι έμποροι, που είδαν τις πωλήσεις να μειώνονται κατά 40% το α' τρίμηνο 2009

αγοράσει η κ. Κούβαρη είναι σχεδόν 8.000 ευρώ πιο κάτω από την αρχική. «Το αυτοκίνητο που σκόπευα να πάρω είχε αρχική τιμή 57.000 ευρώ. Η νέα τιμή του είναι 51.000, αλλά η έκπτωση δεν σταματάει εκεί, αφού η εταιρεία κάνει πρόσθετη προσφορά: αν κάποιος δώσει για ανταλλαγή οποιοδήποτε μοντέλο τουλάχιστον δεκαετίας έχει έκπτωση άλλα 1.900 ευρώ».

Ενθαρρυντικά στοιχεία

Η τόνωση της αγοράς έχει αρχίσει να διαφαίνεται τις τελευταίες δύο εβδομάδες καθώς όλο και περισσότεροι υποψήφιοι αγοραστές περνούν από τις εκθέσεις αυτοκινήτων, σύμφωνα με τον Γιάννη Ιακωβίδη, εμπορικό διευθυντή της Nissan: «Από την ημέρα που ανακοινώ-



■ «Οι επισκέψεις υποψηφίων αγοραστών στις εκθέσεις των αυτοκινήτων έχουν πενταπλασιαστεί, ενώ τα κλεισίματα αγοράς έχουν διπλασιαστεί μετά τη μείωση των τελών ταξινόμησης», επισημαίνει ο κ. Γιάννης Ιακωβίδης, εμπορικός διευθυντής της Nissan

αγορά αυτοκινήτου...

μέτρα και τις εκπτώσεις - πενταπλασιάστηκαν οι επισκέψεις στις εκθέσεις Ι.Χ.

Το ασανσέρ στην αγορά αυτοκινήτου

Η βουτιά στις πωλήσεις...

Α' ΤΡΙΜΗΝΟ

79.271

49.212

2008

2009

ΠΤΩΣΗ
40%

στις πωλήσεις
αυτοκινήτων το
πρώτο τρίμηνο
του 2009

... και η κατάρρευση
στα μεταχειρισμένα

ΠΤΩΣΗ
20%

Χρόνος απόσυρσης

ΕΛΛΑΔΑ

ΕΥΡΩΠΗ

11,2 έτη

6,5 έτη

Η αγορά του αυτοκινήτου σε αριθμούς

100.000
θέσεις εργασίας

ΠΕΝΤΑΠΛΑΣΙΑΣΤΗΚΕ ο αριθμός
των επισκεπτών στις εκθέσεις
αυτοκινήτων το τελευταίο 15ήμερο

Μαίρη Κούβρη: «Υπολόγιζα να αγοράσω αυτοκίνητο μετά το καλοκαίρι. Με τα νέα μέτρα και τις πρόσθετες εκπτώσεις, τώρα είναι ευκαιρίες»

Η ΑΝΑΚΑΜΨΗ

10%

από 40% το πρώτο
τρίμηνο του 2009
είναι η πτώση τις
πρώτες ημέρες
του Απριλίου σε
σχέση με τον
περίοδο. Σύμφωνα
με εκτιμήσεις των
εκπαιδευτών της
αγοράς, μέχρι τα
τέλη του μήνα η
αγορά του
αυτοκινήτου θα
επανεέλθει στα
περυσινά επίπεδα

ΔΙΠΛΑΣΙΑ-
ΣΤΗΚΑΝ
οι πωλήσεις των
αυτοκινήτων

TA NEA

«Η αύξηση
των πωλήσεων
διασφαλίζει
θέσεις εργασίας»

ΣΤΑ ΘΕΤΙΚΑ των νέων μέτρων όμως, ο κ. Γιάννης Ιακωβίδης, εμπορικός διευθυντής της Nissan, τονίζει εκτός από τη μείωση των τιμών και μια άλλη σημαντική παράμετρο: «Στην αγορά του αυτοκινήτου οι θέσεις εργασίας ανέρχονται σε χιλιάδες. Η αύξηση των πωλήσεων αυτοκινήτων δίνει ελπίδες για τη διασφάλισή τους». Ο κ. Ιακωβίδης περιγράφοντας τα νέα δεδομένα που διαμορφώνονται επισημαίνει ακόμη ένα στοιχείο: «Η αγορά ενός αυτοκινήτου πριν από την οικονομική κρίση ήταν για τους περισσότερους εύκολη υπόθεση ακόμη και αν δεν πληρούσαν τις προϋποθέσεις για να το αποκτήσουν. Οι εγκρίσεις των χρηματοδοτήσεων από τις τράπεζες γίνονταν πιο εύκολα. Μετά το ξέσπασμα της κρίσης, οι εγκρίσεις δίνονταν με το σταγονόμετρο. Τώρα επανέρχεται σιγά σιγά η ρευστότητα, καθώς οι τράπεζες χρηματοδοτούν πια πιο εύκολα την αγορά ενός καινούργιου αυτοκινήτου, αφού τα νέα μέτρα ευνοούν όσους θέλουν να πάρουν ένα καινούργιο αυτοκίνητο». Τα στελέχη των αντιπροσωπειών επισημαίνουν μάλιστα ότι με την έναρξη ισχύος των μέτρων, έδειξαν ενδιαφέρον κυρίως άνθρωποι μεσαίου και μεγάλου εισοδήματος, που είδαν ως ευκαιρία τη συγκυρία και οι οποίοι δεν έχουν πρόβλημα δανειοδότησης από τις τράπεζες.

... αλλά καταρρέουν τα μεταχειρισμένα

Βουτιά 20% στις τιμές τους - χάνουν όσοι κάνουν ανταλλαγή

Η ΜΕΙΩΣΗ στις τιμές των καινούργιων αυτοκινήτων παρέσυρε και τις τιμές των μεταχειρισμένων προς τα κάτω, σε ποσοστά που φθάνουν ή και ξεπερνούν κατά περίπτωση το 20%. Από αυτήν την πτώση ευνοούνται εκείνοι οι οποίοι έχουν σκοπό να αποκτήσουν μεταχειρισμένο, όμως ζημιώνονται όσοι θα εκμεταλλεύονταν την ανταλλαγή του μεταχειρισμένου Ι.Χ. τους προκειμένου να αποκτήσουν ένα καινούργιο.

Μάλιστα, σε αρκετές περιπτώσεις, πολύ μεγάλο κομμάτι της έκπτωσης στην αγορά του καινούργιου Ι.Χ. «χάνεται», λόγω της μείωσης της αξίας του μετα-

ρισμένου που δίνεται για ανταλλαγή.

Δύσκολη ανάκαμψη

Σύμφωνα με τον Απόστολο Πετιμεζά, πρόεδρο του Συνδέσμου Εισαγωγέων Μεταχειρισμένων Αυτοκινήτων, «οι τιμές των μεταχειρισμένων μπορεί να είναι καλύτερες από πριν, αλλά αυτός που έχει κάποια χρήματα θα τα διαθέσει τώρα πια πιο εύκολα για να αποκτήσει ένα καινούργιο, και αυτό είναι λογικό». Η αγορά των μεταχειρισμένων αυτοκινήτων, σύμφωνα με τις εκτιμήσεις του κ. Πετιμεζά, δεν θα ανακάμψει εύκολα. Όπως λέει, «η οικονομική κρίση έπληξε σημαντικά την αγορά των αυτοκινήτων. Η πτώση ήταν κατακόρυφη και για να ανασάνει η αγορά ήταν αναγκαίο να ληφθούν αυτά τα μέτρα. Όμως δεν ξέρω αν είναι ουσιαστικά, αφού έχουν ημερομηνία λήξης. Είναι δύσκολο να πει κανείς ότι οι ζημιές σχεδόν ενός χρόνου θα μπορέσουν να

καλυφθούν μέσα σε τέσσερις μήνες. Χρειάζονται πιο γενναϊόδωρα μέτρα για να θεωρακιστεί ο κλάδος του αυτοκινήτου, ο οποίος απασχολεί πολύ κόσμο. Μόνο έτσι θα καταφέρουμε να τονώσουμε την αγορά και να τη διασφαλίσουμε».

«Πήραμε ανάσα, αλλά...»

Ο κ. Απόστολος Πετιμεζάς επισημαίνει ότι αυτήν τη στιγμή, προκειμένου να ρευστοποιήσουν το εμπόρευσμά τους οι περισσότερες εταιρείες μεταχειρισμένων πωλούν χωρίς περιθώρια κέρδους. «Αν δεν ληφθούν πάγια μέτρα, πραγματική ανάκαμψη δεν πιστεύω ότι θα έχουμε. Η ανάσα που δείχνει ότι πήρε τώρα η αγορά του αυτοκινήτου, θα αποδειχθεί πυροτέχνημα». Ένα από τα πάγια μέτρα που θα ωφεληθούν την αγορά είναι και η απόσυρση, που σύμφωνα με τον κ. Πετιμεζά δεν θα έδινε μόνο ώθηση στην αγορά, αλλά θα ανέβαινε τον απηρχαιωμένο στόλο αυτοκινήτων που υπάρχει στην Ελλάδα και φυσικά θα προσέφεραμε έτσι στην προστασία του περιβάλλοντος. «Στη χώρα μας ο μέσος όρος απόσυρσης των αυτοκινήτων φθάνει τα 11,2 έτη. Στις περισσότερες χώρες της Ευρώπης, ο μέσος όρος του στόλου αγγίζει το 6,5% και σε κάποιες μάλιστα το 5%».

■ **Απόστολος Πετιμεζάς**, πρόεδρος του Συνδέσμου Εισαγωγέων Μεταχειρισμένων Αυτοκινήτων: «Είναι δύσκολο να πει κανείς ότι οι ζημιές σχεδόν ενός χρόνου θα μπορέσουν να καλυφθούν μέσα σε τέσσερις μήνες»

